



# „Wir haben viel erreicht.“ Der Rückblick auf ein erfolgreiches Jahr QUADRAT HOME: frischer Wind für die Elektrobranche



Eine überaus positive Bilanz kann die Quadrat Haustechnik ein Jahr nach der Umstellung auf das neue Vertriebsmodell ziehen. Das innovative Hausautomationssystem ist mit Sicherheit die Basis für den Erfolg – die Partnerschaft mit der Elektrobranche geht aber weit über das Produkt allein hinaus

## Das intelligente Haus von QUADRAT HOME

**E**in umfassender Marketing-Service, ein kompetenter Technischer Support, kostenlose Schulungen und das Planungstool QExcel bilden zusammen ein Rundum-sorglos-Paket für die kooperierenden Elektriker. 25 Vertriebspartner in Österreich und weitere in Deutschland, der Schweiz und Kroatien vertrauen bereits auf QUADRAT HOME.

„Wir haben im letzten Jahr viel erreicht“, so Geschäftsführer Peter Wilfinger. „Die Umstellung auf den indirekten Vertrieb und die Ausrichtung des Marketings auf den Kundennutzen waren eine große Herausforderung, aber der Erfolg gibt uns eben recht.“

Der Elektrotechniker kann sein Unternehmen um einen spannenden Zweig erweitern und profitiert vom Know-how eines Spezialisten mit langjähriger Erfahrung. Das Planungstool QExcel erleichtert die Arbeit und macht es möglich, minutenschnell Angebote zu kalkulieren. Darüber hinaus erhält der Vertriebspartner umfassende Unterstützung durch Werbe- und Vertriebsaktivitäten und natürlich vollen TechniksUPPORT. Gemeinsam mit dem Partner werden regelmäßige Marketingaktivitäten, wie etwa Infor-

mationsveranstaltungen, Aussen- und Innenanstellungen an potenzielle Kunden und Pressearbeit, durchgeführt.

## Erfolgreiche Schulung

Sehr viel Anklang fanden auch die beiden durchgeführten Schulungen. Knapp 40 Techniker folgten im September der Einladung in die Stieglbrauerei nach Salzburg und wurden intensiv in die Technik von QUADRAT HOME eingeführt. Für Begeisterung sorgte die Vorstellung des neuen Schaltschrankkonfigurator, mit welchem die Planung immens

erleichtert wird und beispielsweise ein Anlagebuch nach ÖVE ÖNORM 8001 auf Knopfdruck erstellt werden kann.

Auch die beiden Elektro-Vereinigungen Red Zac und Expert konnten als Kooperationspartner gewonnen werden. Beide Vereinigungen sind überzeugt von QUADRAT HOME und haben sich schriftlich zur Zusammenarbeit bekannt.

Neben den Aktivitäten für die Elektriker bemüht sich die Quadrat Haustechnik auch um eine intensive Zusammenarbeit mit Architekten, Planern und Fertighausunternehmen. Geschäftsführer Peter Wilfinger hält regelmäßig Vorträge bei Veranstaltungen und arbeitet aktiv im „Verein Intelligentes Wohnen“ mit. Der Showroom bei „Silent Gliss“ in Wien, dem führenden Hersteller von

Vorhang- und Beschattungssystemen, bietet für Architekten und Bauherren eine gute Möglichkeit, sich live ein Bild von QUADRAT HOME zu machen.

Neben prominenten Anwendern, wie dem früheren „Red-Bull-Salzburg“-Spieler Niko Kovac, rücken Presseberichte und Messeauftritte QUADRAT HOME zunehmend in den Fokus von potenziellen Kunden. Auch in den Fertighauspark „Blaue Lagune“ zieht intelligente Technik powered bei QUADRAT HOME in Kürze ein – dort entsteht gerade ein Haus mit der QUADRAT-HOME-Technologie.

Das Konzept von QUADRAT HOME überzeugt immer mehr Eigenheimbauer, die eine benutzerfreundliche Lösung suchen. Ein Markt, der in den nächsten Jahren noch beträchtlich wachsen wird.



Erfolgreiche Vertriebspartnerschulung in der Stieglbrauerei